

Altasfera debutta in Abruzzo con nuovo il Cash & Carry di San Salvo

LINK: <https://www.gdonews.it/2026/07/15/altasfera-debutta-in-abruzzo-con-nuovo-il-cash-carry-di-san-salvo/>



Altasfera debutta in Abruzzo con nuovo il Cash & Carry di San Salvo Di Redazione 15 Luglio 2026 Tempo di lettura: 2 minuti

Altasfera arriva per la prima volta in Abruzzo con l'apertura del nuovo Cash & Carry di San Salvo, in provincia di Chieti. Il punto vendita, situato in via Libero Grassi 8, porta a 15 gli store dell'insegna nel Centro-Sud e segna una nuova tappa nel piano di sviluppo del brand nel canale professionale. La scelta di San Salvo risponde alla volontà di presidiare un'area strategica per ristorazione, ospitalità e retail specializzato, con una proposta pensata per intercettare le esigenze quotidiane degli operatori Horeca e del food service. Il nuovo Cash & Carry punta infatti su assortimento, servizio e rapporto con le filiere locali, elementi centrali nel posizionamento dell'insegna. L'offerta supera le 13.000 referenze complessive e comprende oltre 1.000 prodotti a

marchio **Altasfera**. Il punto vendita coinvolge inoltre 70 fornitori del territorio, valorizzando il ruolo delle produzioni locali all'interno di un assortimento costruito per rispondere alle necessità di una clientela professionale. La struttura si sviluppa su circa 4.000 metri quadrati e dispone di un parcheggio da 150 posti auto. All'interno trovano spazio reparti specializzati come ortofrutta, pescheria, macelleria, surgelati, freschi, grocery, enoteca e b e v e r a g e , con un'organizzazione pensata per garantire ampiezza di scelta e funzionalità nella gestione degli acquisti professionali. Accanto all'assortimento, **Altasfera** lavora sulla componente di servizio. Il nuovo store mette a disposizione ordini web, prenotazione e preparazione della merce, consegna diretta ai punti di consumo e assistenza specialistica da parte del personale nei reparti. Una dotazione che guarda alle esigenze operative di

ristoratori, gestori e professionisti, per i quali rapidità, affidabilità e c o n t i n u i t à di approvvigionamento sono fattori decisivi. L'apertura ha anche una ricaduta occupazionale sul territorio: il punto vendita conta su una squadra di 25 collaboratori, provenienti dall'area, confermando il legame tra sviluppo della rete e creazione di opportunità locali. Per presentare l'offerta alla clientela professionale, dal 16 luglio al 1° agosto il Cash & Carry ospiterà una serie di degustazioni realizzate in collaborazione con partner e fornitori. Le iniziative saranno dedicate alla valorizzazione dei nuovi assortimenti, con prodotti selezionati e referenze in promozione. 'L'apertura di **Altasfera** in Abruzzo rappresenta un passaggio importante nel percorso di sviluppo dell'insegna e consolida la nostra presenza nel Centro-Sud', dichiara **Pippo Cannillo**, amministratore delegato di

Maiora SpA SB. 'Entrare in una nuova regione significa ampliare il presidio su un territorio dinamico, vicino alle esigenze dei professionisti dell'Horeca, e rafforzare un modello che mette insieme assortimento, servizio e attenzione alle filiere locali'. Il debutto abruzzese di **Altasfera** porta quindi nel territorio un format dedicato al canale professionale, in cui ampiezza assortimentale, servizi evoluti e filiere locali diventano le leve per competere nel mercato del Cash & Carry e supportare lo sviluppo degli operatori Horeca.